

PREDIKSI HASIL PENJUALAN MOTOR DENGAN MENGGUNAKAN METODE *DOUBLE EXPONENTIAL SMOOTHING*

NPM : 1131082

Yanto

ABSTRAK

Dalam dunia bisnis, dibutuhkan sebuah prediksi atau perkiraan dari suatu tindakan yang akan diproses untuk menindak lanjuti hasil yang akan diharapkan pada beberapa periode selanjutnya. Oleh karena itu, dibutuhkan suatu proses prediksi yang digunakan untuk menunjang keputusan dari sebuah perusahaan untuk mendapatkan keuntungan yang maksimal.

Salah satu metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah *Double Exponential Smoothing*. Metode *Double Exponential Smoothing* merupakan metode yang telah banyak digunakan untuk prediksi karena memiliki kinerja yang cukup baik. Metode *Double Exponential Smoothing* memiliki beberapa parameter yang digunakan untuk mendukung perhitungan yang akan digunakan pada prediksi dan *Root Mean Square Error (RMSE)* untuk menghitung persentase kesalahan *error* antara data penjualan dan hasil prediksi.

Dengan memanfaatkan data-data penjualan sebelumnya, diharapkan dapat menghasilkan informasi dan prediksi tentang penjualan sehingga dapat membantu pihak *management* untuk mengambil keputusan dalam menentukan jumlah penjualan.

Kata kunci : *Double Exponential Smoothing*, *Root Mean Square Error (RMSE)*, Prediksi.